

Kariera

Obecnie do naszej firmy poszukujemy kandydatów do pracy na stanowisko:

Przedstawiciel handlowy ds. sprzedaży ładowarek kołowych

Rejon: południowo-zachodnia część Polski (woj. dolnośląskie, lubuskie)

Nr ref.: MASZ/1/2018

Wymagania:

- wykształcenie min. średnie,
- znajomość rynku maszyn rolniczych,
- skuteczność w działaniach handlowych, orientacja na Klienta,
- umiejętność organizacji pracy własnej,
- komunikatywność, zaangażowanie, samodzielność w działaniu,
- prawo jazdy kategorii B.

Zadania:

- profesjonalna obsługa Klientów,
- fachowe doradztwo w zakresie sprzedaży maszyn i urządzeń rolniczych oraz budowlanych,
- pozyskiwanie nowych Klientów.

Oferujemy:

- atrakcyjne wynagrodzenie,
- pracę w młodym, ambitnym zespole,
- możliwość rozwoju osobistego i zdobywania doświadczenia,
- samochód służbowy, telefon komórkowy, komputer.

Aplikacje zawierające CV ze zdjęciem oraz list motywacyjny prosimy przesyłać na adres mailowy: michal.kamassa@chemirol.com.pl z dopiskiem w tytule: „Przedstawiciel handlowy”.

Telefon kontaktowy: 723 683 998.

Uprzejmie informujemy, że odpowiemy tylko na wybrane oferty.

W aplikacji prosimy zawrzeć klauzulę: „Wyrażam zgodę na wprowadzenie do bazy danych i przetwarzanie moich danych osobowych, zawartych w ofercie pracy niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji, (zgodnie z ustawą z dn. 29.08.97 o ochronie danych osobowych, Dz. U. Nr 133 poz. 833).